

Medios de pago internacionales

Modalidad: curso e-Learning Duración: 30 horas

Categorías: Comercio y marketing

OBJETIVOS

Con este contenido de curso profesional el alumnado aprenderá los factores económicos y legales de los medios de cobro y pago en operaciones comerciales, se abarcará la gestión de documentos, la elección de medios de pago, así como la gestión de créditos documentario.

CONTENIDOS

Unidad 1. Incoterms

1. Contrato de compraventa internacional

1.1 Normativa aplicable. Ley aplicable

1.2 Formalización de un contrato

1.3 Obligaciones principales de las partes en la compraventa internacional

2. Condiciones de pago

2.1 Plazo

2.2 Moneda

2.3 Forma/medio de pago. Concepto y condiciones

3. Relación entre forma de pago y condiciones de entrega de la mercancía (INCOTERMS)

3.1 Análisis de cada uno de los Incoterms en relación al medio de pago

3.1.1 Clasificación de los Incoterms según el medio de transporte

4. Regulación de los medios de pago internacionales

Unidad 2. Gestión de documentos

1. El papel de los bancos en los medios de cobro y pago

1.1 Intermediación

1.2 Garantía

1.3 Financiación

1.4 Emisión-liquidación

2. Tipos de documentos: emisión, cumplimentación y legalización en su caso

2.1 Documentos financieros

2.2 Documentos informativos y comerciales: factura proforma, factura comercial y otros

2.3 Documentos de transporte

2.4 Documentos de seguro

2.5 Documentos administrativos y aduaneros

3.Diferentes funciones y compromisos de las entidades según medio de pago

Unidad 3. Elección de medios de pago

1.Introducción a los medios de cobro y pagos internacionales

2.Factores a considerar en la elección del medio de cobro y pago

3.Motivos de la elección

4.Clasificación de los medios de cobro y pago

4.1Confianza, seguridad y coste

4.2Momento de pago

4.3Documentos

5.Cheque bancario

6.Orden de pago simple

7.Orden de pago documentaria

Unidad 4. Crédito documentario

1.Concepto e importancia del crédito documentario

2.Partes de la intervienen

3.Principales tipos de créditos documentario

4.La carta de crédito

5.Operativa del crédito documentario. Esquema de funcionamiento

5.1 Negociación entre comprador y vendedor

6.Notificaciones del crédito documentario

7.Emisión y presentación de documentos Revisión de documentos. Discrepancias. Reservas

7.1Emisión de documentos

7.2Presentación de documentos

7.3Revisión de documentos

7.4Discrepancias y reservas

8.Potenciales riesgos del crédito documentario

8.1Coste

8.2Relación entrega de la mercancía-pago

9.Las fechas en los créditos documentarios

10.Documentación requerida por la entidad financiera

11.Normativa. Reglas y usos uniformes de la cámara de comercio internacional