

Neuroventas (neuro speech comercial)

Modalidad: curso e-Learning Duración: 6 horas

Categorías: Comercio y marketing

OBJETIVOS

Saber desarrollar un Speech comercial efectivo y tips sencillos y prácticos para disparar las ventas

CONTENIDOS

Unidad 9. Neuro Speech comercial.

1. El comportamiento del Consumidor y su Relación con las Necesidades de Maslow.
2. NEURO TIPS, CLAVES, SECRETOS...
3. Estructura para un impactador speech comercial.
4. Tips de Comunicación en Neuroventas.
5. Técnicas para que te digan "sí".
6. Cómo aprovechar los sesgos cognitivos en la venta.
7. Conclusiones.