

Convertir oportunidades en necesidades (sector financiero)

Modalidad: curso e-Learning Duración: 4 horas

Categorías: Administración y gestión

OBJETIVOS

- Desarrollar habilidades para identificar oportunidades en el sector financiero
- Analizar las fortalezas y debilidades de un negocio
- Utilizar técnicas avanzadas para generación de leads
- Comprender cómo se pueden crecer los ingresos mediante la optimización de procesos
- Establecer argumentaciones persuasivas durante reuniones comerciales

CONTENIDOS

Convertir oportunidades en necesidades (Sector Financiero)

- El proceso comercial y la detección de oportunidades
- Atención de las necesidades del cliente
- Incrementar el valor de los clientes actuales
- La venta cruzada
- Beneficios de la venta cruzada
- Cómo enfocar la venta cruzada